

MUSTERPROFIL

Franchise mit vomFASS

Als Franchisepartner:in bei vomFASS führst Du kein klassisches Geschäft mit Massenware und schnellen Trends, sondern einen **eigenen Laden** mit **hochwertigen, erklärungswürdigen Produkten**, klarer Haltung bezüglich **Nachhaltigkeit** und **persönlicher Nähe zur Kundschaft**. Finde heraus, ob das vomFASS-Franchisemodell zu Dir passt und Du zu ihm – unabhängig davon, ob Du bereits Erfahrung im Einzelhandel hast oder als Quereinsteiger:in starten würdest.

Hinweis:

Die Rolle ist kein klassisches Angestelltenverhältnis, sondern eine **selbstständige Tätigkeit mit voller Eigenverantwortung**.

KERNPROFIL

- **Unternehmerisches Denken**, Innovationsgeist & starke Eigenmotivation, ein eigenes Unternehmen wirtschaftlich zu skalieren.
- **Begeisterung für hochwertige Lebensmittel** & Fähigkeit, Kund:innen persönlich zu beraten und ein einzigartiges Einkaufserlebnis zu bieten.
- **Vertriebskompetenz**, Überzeugungskraft & Fähigkeit, Netzwerke effektiv zu nutzen, um Kund:innen zu binden.
- Strukturierte Arbeitsweise, **Organisationstalent** und Belastbarkeit, um Tagesgeschäft langfristig strategisch zu meistern
- **Führungskompetenz**, Mitarbeitende zu leiten, zu fördern und ein motivierendes Arbeitsklima zu schaffen
- **Verantwortungsbewusstsein**, Verlässlichkeit & Bereitschaft, sich 100 % der Aufgabe zu widmen und das Geschäft aktiv zu repräsentieren.

MOTIVATION

- Wunsch nach **langfristiger, stabiler Selbstständigkeit** & unternehmerischer Unabhängigkeit innerhalb eines etablierten Systems
- Interesse an einem **umweltfreundlichen, nachhaltigen Geschäftsmodell** mit Mehrwert für die Gesellschaft
- Wille, durch **Servicequalität & Kundennähe** ein profitables Geschäft aufzubauen
- Spaß am Organisieren & Durchführen von Events
- Freude daran, Genussmomente erlebbar zu machen & zu teilen

Ein eigener vomFASS-Laden ist kein kurzfristiges Projekt, sondern auf nachhaltiges Wachstum und Beständigkeit ausgelegt. Vorerfahrungen im Einzelhandel, der Hotellerie & Gastronomie sind ein Plus – aber kein Muss.



DEIN POTENZIELLER ALLTAG

Als vomFASS-Partner:in bist Du nicht nur Ladeninhaber:in, sondern Gastgeber:in, Berater:in und Unternehmer:in. Du hast ein Gespür dafür, wenn Kund:innen mehr erfahren wollen und Freude daran, Produkthintergründe wie Herkunft und Herstellungsweise zu erklären. Du lässt Kund:innen probieren, teilst Zubereitungsempfehlungen und baust Beziehungen auf, die darin fruchten, dass Personen immer wieder zu Dir kommen. Viele Partner:innen binden punktuell auch Lebensgefährt:innen und Familienmitglieder ein.

Rahmenbedingungen & Anforderungen

WIRTSCHAFTLICH

Eigenkapital:

- Ein Eigenkapital von mindestens 25.000 € oder entsprechende Sicherheiten bilden die Grundlage für den Start. Dies dient vor allem dazu, Banken von der Tragfähigkeit des Vorhabens zu überzeugen und die Anlaufphase stabil zu gestalten.

Gesamtinvestition:

- Die Investitionssumme liegt je nach Standort und Objekt bei ca. 120.000–140.000 €.
- Davon werden in der Regel 20–30 % aus Eigenmitteln eingebracht, der restliche Betrag ist über Hausbanken finanzierbar.

Finanzierungsunterstützung:

- vomFASS verfügt über ein AAA-Bankrating und unterstützt Franchisepartner:innen aktiv bei der Finanzplanung und der Vorbereitung relevanter Unterlagen.

Es ist grundsätzlich möglich, mehrere Standorte zu betreiben.

ORGANISATORISCH

Vertragliche Basis:

- Der Franchisevertrag bietet einen klar definierten Rahmen mit festen Rechten und Pflichten und ist auf langfristige Stabilität und Planungssicherheit ausgelegt.

Erfahrung & Hintergrund:

- Kaufmännisches Wissen oder erste unternehmerische Erfahrung sind hilfreich, aber keine zwingende Voraussetzung. Auch Quereinsteiger:innen bereiten wir durch Schulungen und Praktika systematisch vor.

Standortanforderungen:

- Geeignet sind Innenstadt- oder Centerlagen mit hoher Frequenz & Potenzial für Erlebnisshopping.
- Die empfohlene Mindestgröße beträgt ca. 60 m² Verkaufsfläche zuzüglich Lager.
- Zielregionen verfügen über mindestens 30.000 Einwohner:innen oder eine attraktive Einzugslage.

Mietverhältnis:

- Der Mietvertrag wird durch die Franchisepartner:innen selbst abgeschlossen, üblicherweise mit einer Laufzeit von 5 + 5 Jahren.
- Der Franchisevertrag setzt daran anschließend auf.

Wettbewerbsumfeld:

- vomFASS positioniert sich bewusst über Beratung, Qualität, Erlebnis und das umweltbewusste Refill-Konzept, wodurch eine klare Abgrenzung zu Mitbewerbern geschaffen werden kann.

Wenn Du Dich wiedererkennst oder Dir vorstellen kannst, in eine solche Rolle hineinzuwachsen, freuen wir uns über ein Kennenlernen.

Jetzt schriftliche Bewerbung starten